



Anatoscope produit pour les professionnels de santé des logiciels de construction automatique et simulation des clones 3D de patients, d'après l'imagerie médicale. Ces clones permettent de modéliser des pathologies, de tester virtuellement des traitements et de produire des orthèses et des prothèses personnalisées.

Anatoscope

/// LA PROPOSITION DE VALEUR

Anatoscope transforme l'imagerie traditionnelle, partielle et statique, incompréhensible pour le patient, par des clones complets et animés, beaux et faciles à comprendre, prêts pour la simulation. Les clones servent à simuler des traitements médicaux pour les optimiser numériquement avant de les présenter aux patients et de les appliquer. Ils peuvent aussi servir à produire des appareillages personnalisés dans le domaine de l'orthopédie.

/// LE MARCHÉ CIBLE

Le marché auquel s'adresse Anatoscope concerne toute l'orthopédie motrice et dentaire. Il inclut la mise au point de réalignements orthodontiques, de chirurgie maxillo-faciale, marché estimé à 8 Mds €. Il concerne aussi les traitements orthopédiques, mise au point de corset de scolioses, et d'orthèses. Un marché de 400 M€ qui ouvre des perspectives sur celui de la prothèse orthopédique qui est de 27 Mds €.

Les dirigeants

FRANÇOIS FAURE
Président-directeur général
FREDERICK VAN MEER
Directeur général

Date de création

Septembre 2015

LES CHIFFRES

Nombre de salariés > 3

Croissance 2015 > NR

9

Cap Omega - Rond-point Benjamin Franklin
34960 Montpellier
Fixe 04 76 61 54 33 • Mob. 07 61 10 54 64
Frederick Van Meer : 06 52 53 07 24
✉ contact@anatoscope.com
t @anatoscope
>>> www.anatoscope.com

Les dirigeants

ANNE-SOÛS VILLARD
fondatrice, présidente, PhD et MIAA
octobre 2009

CHIFFRES

Nombre de salariés > 3
CA 2014 > 318 000 €
Croissance 2014 > -25 %
Croissance 2015 > +55 %



Nous développons et commercialisons des logiciels hébergés innovants d'aide à la décision, de planification de missions, de gestion de déquips et de suivi d'interventions géolocalisées, auprès d'acteurs de la silver économie : les entreprises du service à la personne, celles de la santé, ainsi que les plate-formes de téléassistance.

AppliServ

/// LA PROPOSITION DE VALEUR

AppliServ optimise la planification en fonction de critères préalablement paramétrés et minimise ainsi les délais d'attribution et les coûts de fonctionnement. AppliServ est une solution d'acquisition « temps réel » qui ne nécessite aucun « marquage client » préalable. Avec leur smartphone, les collaborateurs peuvent intervenir en urgence, faire valider la mission par le client (note qualité, signature) et partager l'information avec les familles, soignants ou les aidants via le réseau social d'Ammy.

/// LE MARCHÉ CIBLE

AppliServ cible les acteurs nationaux de la Silver économie et de la santé : les entreprises ou associations de service à la personne, les hôpitaux, cliniques, et Ephpad, les plate-formes de téléassistance, les entreprises ou associations de soins à domicile (HAD et SSIAD), les CCAS, et les conseils départementaux.

Les dirigeants

AMMY
fondatrice, présidente, PhD et MIAA
octobre 2009

CHIFFRES

Nombre de salariés > 4
CA 2014 > 100 000 €
Croissance 2014 > NR
Croissance 2015 > NR

9

442, rue Georges Besse - 30000 Nîmes
Fixe 04 84 25 15 16 • Mob. 06 28 35 32 82
✉ contact@appliserv.fr
t AmmyCommunity
>>> www.ammy.fr
>>> www.appliserv.fr